

BONELLI



REVISTA OFICIAL DO PORTIMONENSE

Os rostos do Marketing

Três dirigentes encabeçam um departamento que muito quer mudar o clube

Sagres Portimonense

Marca mais forte da Central de Cervejas entrou no lote dos patrocinadores

Todos ao Estádio Algarve

Autocarros gratuitos partem do Estádio Municipal domingo, às 18.00 horas

Sem medo do campeão

O Portimonense enfrenta o Benfica,
no domingo, no Estádio Algarve.

vs SL Benfica (8ª jornada)

nº 4 | dia 24 Outubro 2010 | www.portimonense.pt

visit
portimao
.com

BEM-ESTAR É SABER QUE SEU FUTURO E O DA SUA FAMÍLIA ESTÃO GARANTIDOS.

É saber que o seu negócio ou os seus investimentos se mantêm no rumo certo, aconteça o que acontecer.

É, acima de tudo, ter a certeza que, caso surja algum imprevisto, existe alguém com uma palavra amiga, com o melhor conselho e com a garantia de que tudo continua a ser como dantes.

Na EPV, sabemos que é isto que espera de nós e é por isso que, sustentados na consistência da protecção AXA e na experiência dos nossos profissionais no Barlavento Algarvio, procuramos a cada dia proporcionar-lhe as melhores condições de seguros do mercado.

E porque valorizamos o seu bem-estar, estamos cá para o que der e vier: para os momentos bons e para os momentos maus, sempre consigo.



PLANO PROTECÇÃO FINANCEIRA
Fazemos crescer as suas poupanças



PLANO PROTECÇÃO FAMILIAR
Cuidar de um bem precioso



PLANO PROTECÇÃO NEGÓCIO
Juntos no mesmo barco

A EPV / AXA Seguros é a mediadora que patrocina a Escola de Formação "Força Portimonense".



Portimão

Av. Afonso Henriques.
Edifício Fábrica, Bloco C - Loja I
8500-502 Portimão

Tel.: (+351) 282 423 700 / 282 416 072
Fax: (+351) 282 415 669

Lagoa

Rua Jacinto Correia, Lote 1 - Loja B
Edifício Lagoa Jardim
8400-398 Lagoa

Tel.: (+351) 282 352 644
Fax: (+351) 282 342 792

Lagos

Rua D. João Xavier, nº 6
8600-574 Lagos

Tel.: (+351) 282 762 590
Fax: (+351) 282 762 591



PORTIMONENSE SPORTING CLUBE

CONTACTOS: Praça Manuel Teixeira Gomes
n.º 4 - 1.º 8500-542 Portimão

Tlf: 282 422 427 · Fax: 282 413 134

email: geral@portimonensesc.pt

www.portimonense.pt

CORPOS DIRIGENTES

Presidente: **José Fernando Teixeira da Rocha**

Futebol Profissional: **José Rebelo / António**

Silveira | Área Administrativa: **Álvaro Santos /**

Jorge Dias | Departamento Jurídico: **Francisco**

Coutinho | Gestão Financeira: **António Silveira**

Sócios / R.Públicas e Marketing: **Nuno Silva /**

Eduardo Catarino / Guido Albino

Organização de jogos: **Luís Paiva / Arsénio**

Sequeira | Instalações e Património: **João**

Santana / Helder Correia / José Manuel Correia

Secretário Técnico: **Amílcar Delgado**

PATROCINADORES OFICIAIS



BONELLI - REVISTA OFICIAL DE JOGO DO PORTIMONENSE

Concepção, Edição e Gestão Publicitária:



Rua João Anes n.º 31-33, 8500-697 Portimão
tel. +351 282 492 450 | geral@efgie.pt | www.efgie.pt

Fotografia: www.portimonensept.pt | Rádio Voz
desportiva | AlgarveFotoPress | Livro "PSC - 89 Anos
de História"

Impressão e acabamento:

Gráfica Arneiro - Artes Gráficas Lda
Tiragem: 10 000 exemplares

EDITORIAL

O momento não podia ser mais desafiante. O Portimonense tem pela frente o primeiro duelo com um dos grandes clubes da I Liga. O Portimonense quer garantir os três pontos de uma vitória em casa para poder continuar a lutar por uma posição condigna no escalão maior do futebol português. O Portimonense quer encher, pela primeira vez, o Estádio Algarve com uma onda de apoio à sua equipa de futebol.

Tudo isto faz deste domingo um momento sobre o qual recai grande expectativa. Recordamos, por isso, as declarações do capitão sobre o estado de espírito da equipa e da motivação extra de que dispõem por enfrentar pela primeira vez esta época um dos grandes clubes nacionais.

Na semana em que foi selado um acordo de patrocínio com uma das maiores marcas do país, fomos conhecer os homens que dirigem o marketing do clube e perceber para onde pretendem levá-lo.

Ísumário

05 Sagres junta-se ao clube

A Central de Cervejas acreditou e investiu no Portimonense. Três anos de contrato

07 Sport Lisboa e Benfica

Conheça o próximo adversário do Portimonense e quais os trunfos que o campeão leva ao Estádio Algarve

08 Família a crescer

Se ainda não é sócio do Portimonense, preencha a ficha. Se já é, dê-la a um amigo

09 Triunvirato marketeer

Nuno Silva, Eduardo Catarino e Guido Albino explicam o trabalho de bastidores

11 Equipa motivada

O capitão do Portimonense garante que os jogadores querem sair do duelo deste domingo com três pontos

13 A taça do presidente

Exposição revela a relação de Manuel Teixeira Gomes com o clube da cidade que o viu nascer

BONELLI

REVISTA OFICIAL PORTIMONENSE

NOTÍCIAS • ENTREVISTAS • HISTÓRIA • CLASSIFICAÇÕES



ANUNCIE NA NOSSA REVISTA

Com o regresso do Portimonense à 1ª Liga, surge a revista Bonelli. Nesta publicação, ao longo de toda a época, irá encontrar todas as novidades relacionadas com o clube.

Convidamo-lo a fazer parte desta equipa.

Juntos levamos mais longe o nosso nome e a nossa vontade de vencer, promova a sua empresa na nossa revista.

O caderno terá distribuição **gratuita** e serão impressas 10.000 unidades para cada jogo em casa (15 jornadas), o que equivale a uma tiragem anual de 150.000 exemplares.

A distribuição será efectuada no estádio no dia de jogo (entre 3.000 a 5.000 exemplares mediante previsão de espectadores) e o restante em restaurantes, cafés e outros locais de afluxo de pessoas nos dias que antecedem a partida de futebol.

Os conteúdos serão actualizados a cada edição:

- A informação sobre o adversário do jogo
- Classificação e tabela de resultados anteriores
- Entrevistas e notícias do clube

RESERVE HOJE O SEU ESPAÇO

A5 (14,8 x 21cm)

A5 (13 x 19,4cm)

 A5
(c/capa)

 A5
(interior)

1/2 pág. (13 x 9,5cm)

1/3 pág. (13 x 6cm)

1/2 pág.

1/3 pág.

1/4 pág. (6,5 x 9,5cm)

1/4 pág.


**Portimonense
Sporting Clube**

SERVIÇO PUBLICITÁRIO PSC

efígie
agência de marketing
e comunicação

 Rua João Anes nº 31-33, 8500-697 Portimão
 tel. +351 282 492 450 | geral@efigie.pt | www.efigie.pt


Cerveja Sagres também já é Portimonense

Uma das marcas mais fortes do país foi mais uma a acreditar e a investir no Portimonense, que continua a estabelecer um forte grupo de patrocinadores.



A cerveja Sagres juntou-se, esta semana, ao lote de marcas que apoiam o regresso do Portimonense ao escalão máximo do futebol profissional.

A Sociedade Central de Cervejas e Bebidas e o Portimonense Sporting Clube celebraram um acordo de patrocínio válido por três épocas, segundo o qual a reconhecida marca de cerveja fica associada a uma das mais surpreendentes equipas do futebol profissional da actualidade.

O acordo foi formalizado na quinta-feira, numa cerimónia que contou com a presença do presidente do Portimonense Sporting Clube, Fernando Rocha, do presidente da Comissão Executiva da Central de Cervejas, Alberto da Ponte, e da equipa de futebol profissional.

A cerveja Sagres, líder no mercado nacional cervejeiro, pretende reforçar a sua ligação ao futebol através da parceria estabelecida com o Portimonense. É patrocinadora da Selecção Portuguesa desde 1993 e agora também patrocinadora da principal Liga de Futebol Nacional, a Liga ZON Sagres.

Entre os clubes que apoia figuram o Benfica, o Sporting de Braga, a Académica de Coimbra e o Olhanense, um lote que agora fica completo com a parceria com o Portimonense.

“O contrato com o Portimonense é de grande orgulho para a Sagres que assim, mais uma vez, estreita a ligação da marca ao futebol, com mais um clube, o segundo algarvio”, sublinhou Alberto da Ponte, da Central de Cervejas.

O executivo destacou a aposta da marca no futebol, que “pela sua transversalidade social e conivabilidade, é uma modalidade que se identifica claramente com o posicionamento da cerveja Sagres”, referiu.



ENGENHARIA, LDA

www.keos.pt

PUB

ENGENHARIA - FISCALIZAÇÃO - SHST

- FISCALIZAÇÃO DE OBRAS
- COORDENAÇÃO DE SEGURANÇA
- CERTIFICAÇÃO ENERGÉTICA
- GESTÃO DE EMPREENDIMENTOS
- ESTUDOS E PROJECTOS

- PRESTAÇÃO DE SERVIÇOS DE HIGIENE E SEGURANÇA NO TRABALHO
- FORMAÇÃO

Urb. Quinta da Ouriva Lote 3, Loja2 - Ladeira do Vau
8500-498 Portimão
tel: 282 419 468 | e-mail: keos.engenharia@gmail.com



Portimonense

Portimonense vs SL Benfica | 8ª Jornada da Liga Zon Sagres 2010-2011 | **Dia 24 de Outubro de 2010, 20h15**
Estádio do Algarve - Faro/Loulé | Arbitro: Hugo Miguel | Assistentes: Hernâni Fernandes, Nuno Pereira

PREÇOS

1 - Dia do Clube - **Sócios €10**

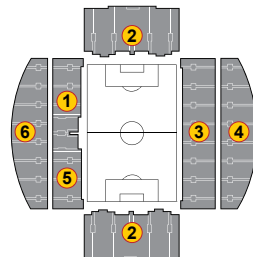
2 - Bancadas Topo - **€15**

3 - Bancada Nascente Inferior - **€35**

4 - Bancada Nascente Superior - **€25**

5 - Bancada Poente Inferior - **€35**

6 - Bancada Poente Superior - **€25**



Relato em directo no site: www.portimonense.pt

**RÁDIO ONLINE
VOZ DESPORTIVA**

EQUIPA TÉCNICA

Litos	Treinador Principal	Português	1967-01-06
Daude Razaque	Treinador Adjunto	Moçambicano	1986-01-02
Nuno Costa	Preparador Físico	Português	1981-11-05
João Martins	Treinador de G.R.	Português	1960-06-25



PLANTEL

1	Ventura	G. Redes	Português	1988-01-14
2	João Paulo	Defesa	Brasileiro	1989-05-25
3	André Pinto	Defesa	Português	1989-10-05
4	Di Fábio	Defesa	Brasileiro	1979-11-24
5	Ricardo Pessoa	Defesa	Português	1982-02-05
6	Pedro Moita	Médio	Português	1979-12-14
7	Jumisse	Médio	Moçambicano	1984-06-06
8	Elias	Médio	Brasileiro	1981-09-04
9	Ivanildo	Médio	Português	1986-01-09
10	Aragoney	Médio	Brasileiro	1987-03-07
11	Lito	Avançado	Cabo Verdiano	1975-02-03
12	Ivo	G.Redes	Português	1984-05-06
13	AlHassan	Médio	Ganês	1992-01-07
15	Pedro Moreira	Médio	Português	1989-03-13
16	Nilson	Defesa	Cabo Verdiano	1987-08-05
18	Dong Fangzhuo	Avançado	Chinês	1985-01-23
19	Pedro Silva	Defesa	Brasileiro	1982-04-25
20	Pires	Avançado	Português	1981-04-01
21	Calvin Kadi	Avançado	Sul africano	1987-12-12
22	Candeias	Avançado	Português	1988-02-25
23	Peña	Médio	Venezuelano	1989-12-25
24	Pedro Silva	G.Redes	Português	1974-02-18
25	Soares	Médio	Brasileiro	1988-12-30
26	Ruben Fernandes	Defesa	Português	1986-05-06
27	Carlos Valencia	Defesa	Colombiano	1989-04-28
30	Pelembe	Avançado	Moçambicano	1987-09-20
77	Renatinho	Avançado	Brasileiro	1987-05-14

	J	V	E	D	G	Pts
FC PORTO	7	6	1	0	14-3	19
BENFICA	7	4	0	3	10-6	12
OLHANENSE	7	3	3	1	7-4	12
V. GUIMARÃES	7	3	3	1	8-6	12
ACADÉMICA	7	3	2	2	13-9	11
SP. BRAGA	7	3	2	2	11-8	11
U. LEIRIA	7	3	2	2	5-4	11
P. FERREIRA	7	2	4	1	8-7	10
NACIONAL	7	3	1	3	9-10	10
SPORTING	7	2	3	2	6-6	9
V. SETÚBAL	7	2	3	2	3-6	9
BEIRA-MAR	7	1	4	2	4-7	7
PORTIMONENSE	7	2	1	4	8-12	7
NAVAL	7	1	1	5	4-12	4
MARÍTIMO	7	0	3	4	2-6	3
RIO AVE	7	0	3	4	3-9	3



SL Benfica

O actual Campeão Nacional foi Fundado em 28 de Fevereiro de 1904, sendo o clube com mais títulos no total das competições a nível nacional - 32 Campeonatos de Futebol no actual formato, 27 Taças de Portugal/Campeonatos de Portugal e 4 Supertaças de Portugal - e com duas vitórias internacionais na Taça dos Campeões Europeus (1960/1961 e 1961/1962).

Estádio do Sport Lisboa e Benfica
Av. General Norton de Matos - 1500-313 Lisboa

Tlf: (+351) 21 721 95 00
www.slbenfica.pt

PLANTEL

1	Moreira	15	Roderick
2	Airton	16	F. Menezes
3	Fábio Faria	17	C. Martins
4	Luisão	18	F. Coentrão
5	R. Amorim	19	Weldon
6	Javi Garcia	20	Nico Gaitan
7	Cardozo	21	Nuno Gomes
8	Salvio	22	Luis Filipe
10	Aimar	23	David Luiz
11	Jara	25	César Peixoto
12	Roberto	27	Sidnei
13	Júlio César	30	Saviola
14	M. Pereira	31	Kardec

Histórico de confrontos oficiais entre Portimonense e o Benfica

	Jogos	PSC	Empates	Benfica
Total	34	OV	6E	28V
1ª Divisão	26	OV	4E	22V
Taça de Portugal	8	OV	2E	6V

Últimos Jogos

PSC	2-3	Benfica	1ª Div. 89/90
Benfica	5-0	PSC	1ª Div. 89/90
Benfica	3-0	PSC	1ª Div. 88/89
PSC	0-1	Benfica	1ª Div. 88/89
Benfica	3-1	PSC	1ª Div. 87/88



Aproveite para nos conhecer e ir já pensando nas suas próximas férias!...

Convidamo-lo a visitar o espaço "Just Travel", a sua nova Agência de Viagens e Turismo em Portimão.

Av. Afonso Henriques, Edifício Fábrica, Bloco C - Loja I (junto à Seg. Social).
telf: (+351) 282 485 658 | telem: (+351) 925 664 207 | geral@just-travel.pt

www.just-travel.pt



(juntar 1 fotografia a cores)

PROPONHO PARA SÓCIO _____ DO **PORTIMONENSE SPORTING CLUBE**,

Nome: _____

Nascido a ____ / ____ / ____ Sexo: M__ / F__ Naturalidade _____ Estado Civil _____

FILIAÇÃO: Pai _____ Mãe _____

Habilitações Literárias _____

Morada _____ Localidade _____ Código Postal _____

Profissão _____ Empresa _____

Telefone _____ email _____

Portador do Bilhete de Bilhete de identidade nº _____, passado pelo arquivo de Identificação de _____ em ____ / ____ / ____ .

PRETENDE QUE AS COTAS SEJAM RECEBIDAS: Secretaria ____ / Cobrador ____

Portimão, ____ de _____ de _____

O Proposto, _____ O Proponente, _____

RESERVADO AO CLUBE

Sócio Nº _____ Admitido em ____ / ____ / ____

Bancada _____ Fila _____ Nº _____

Efectivo ____ / Correspondente ____ / Reformado ____ / Menor ____ / Auxiliar ____ / Infantil ____ / Atleta ____

BANCADA CENTRAL	CATIVO: €90,00	QUOTA MENSAL: €5,00	QUOTA ANUAL: €60,00	TOTAL: €150,00
BANCADA LATERAL	CATIVO: €60,00	QUOTA MENSAL: €5,00	QUOTA ANUAL: €60,00	TOTAL: €120,00
BANCADA SUPERIOR		QUOTA MENSAL: €5,00	QUOTA ANUAL: €60,00	TOTAL: €60,00
SÓCIO CORRESPONDENTE			QUOTA ANUAL: €15,00	TOTAL: €15,00
CAMAROTE CENTRAL				TOTAL: €5.000,00
CAMAROTE LATERAL				TOTAL: €3.000,00

- Descontos de 40% mediante apresentação de Passaporte Sénior e Cartão de Estudante até ao 12º ano;
- Os Sócios de Bancada Central e Lateral pagam, sómente, um bilhete de €10,00 no Dia do Clube;
- Os Sócios de Superior e Correspondente pagam por jogo um bilhete de €5,00 e de €10,00 no Dia do Clube;
- A Admissão de novos Sócios está sujeita ao pagamento de Jóia no valor de €25,00, a qual para os Reformados e Menores tem um desconto de 40%, ou seja €15,00

Os Rostos do Marketing

Mudaram a imagem do Portimonense e tentam que tudo o que se passa para lá das quatro linhas possa contribuir para o fortalecimento do clube. Nuno Silva, Eduardo Catarino e Guido Albino, os três rostos do departamento de Marketing e Relações Públicas, explicam o trabalho de bastidores, o que mudou no clube, o que está em transformação e os projectos que estão preparados para se tornarem realidade a breve prazo.



BONELLI - Como funciona o departamento?

Nuno Silva - Trata-se de um departamento fácil de dirigir, tendo em conta a amizade que existe entre estes três membros e uma certa visão conjunta que partilhamos sobre o clube. Todavia, trata-se de um campo em que existem muitos treinadores de bancada. Sabe que a área do marketing é uma área que convida à participação de todos. Todos sentem, por amor ao clube certamente, que podem opinar sobre matérias que carecem de investimento e de alguma reflexão. E isso, muitas vezes, numa avaliação feita pela rama, poderá proporcionar a imagem de que estamos muito aquém das ambições legítimas do nosso clube.

B - Mas, desde 2006, o que mudou nessa área?

Nuno Silva - Não seremos as melhores pessoas para ajuizar isso, mas mentiria, porque estaria a ser falso modesto, se dissesse que não existiram alterações

profundas nessa matéria. Quem se lembrar da mudança de imagem, do aumento de notoriedade do clube, da aposta junto das redes sociais e do desenvolvimento do sítio do Portimonense na Internet, dos projectos que temos partilhado com a Efigie, a quem agradeço a parceria de longa data, da forma de receber em nossa casa e na forma como lidamos com o exterior, obviamente terá de concordar que algo está bem diferente.

B - O marketing do clube é de Primeira Liga?

Nuno Silva - Nós somos muito ambiciosos e, por isso, devemos sublinhar que falta concretizar muito mais projectos para podermos entrar no lote das equipas que olham para o marketing como um investimento e não como uma eventual perda de tempo. Com isto, quero chamar a atenção que estamos atentos à realidade do futebol fora das quatro linhas, mas obviamente, como sabem, com orçamentos

La Gioconda
Pizzeria & Trattoria

RESERVAS | RESERVATIONS
282417861

Avenida Tomás Cabreira, Edifício Torres da Rocha, Loja 1

Praia da Rocha, desde 1991

rigorosos, temos tido o cuidado de refrear alguns ímpetus em prol do saneamento financeiro do clube. Ao contrário do que muitos pensam, não há marketing de borla, há projectos que precisam de investimento financeiro para poderem ter retorno. Agora, volto a referir que, com o que temos tido à nossa disposição, temos feito um trabalho muito profissional, sabendo-se que todos trabalhamos por amor ao Portimonense e não por dinheiro.

B - A publicidade tem sido uma fonte de receita considerável?

Guido Albino - Mesmo com condições económicas adversas e na segunda vez em que andamos com a casa às costas, temos aproveitado todos os nossos contactos para aumentar as receitas e fazer sentir que vale a pena associarem-se ao Portimonense. Desde o primeiro minuto em que chegámos, sentimos que era necessário reestruturar as posições da publicidade estática no estádio, para que a mesma fosse ordenada e que os patrocinadores percebessem essa mudança. Regras claras e espaços dignos dentro do que um estádio com as características do nosso pode oferecer.

B - Depois houve uma experiência em forma de cromos...

Guido Albino - É que experiência! Tratou-se de um projecto que nos foi apresentado e que voltou a ser um marco neste clube. Costumo dizer que foi um reencontro com o passado, não só com o meu, mas com o de tantos portimonenses que se lembram de colecionar os seus jogadores e de ficarem com essa recordação numa revista. Ao nível institucional, foi uma oportunidade única para darmos a conhecer o universo do nosso clube e as modalidades que temos.

B - Um dos projectos em que houve um lifting foi nos lugares de camarotes.

Eduardo Catarino - Reconheço que as condições do estádio municipal não proporcionavam na totalidade o conforto exigido por quem faz esse investimento. Todavia, sempre contámos com o amor ao clube das empresas ou de quem investiu de uma forma individual neste domínio. Temos tido a preocupação que quem investe e quem nos visita seja bem recebido. Essa tarefa que passa por nós os três tem várias faces visíveis. Eu tenho coordenado uma delas, a ocupação racional dos camarotes e

pugnar para que tenhamos o maior número de condições para oferecer em troca.

B - Mas tem sido fácil vender esse tipo de lugares?

Eduardo Catarino - Não tem sido fácil, até por aquilo que o Guido referiu. Vivemos momentos de algumas adversidades económicas, mas, mesmo assim, gostava de acrescentar que temos tido uma ocupação média muito interessante, tendo em conta o momento. Agora, não perdemos de vista, e porque somos ambiciosos, aumentar o número de empresas ou de pessoas a nível individual que compram esses lugares. Acreditamos, de resto, que, ao regressar à nossa casa, a um espaço renovado e com melhores condições, que muitos vão considerar a aquisição de camarotes um melhor investimento, fazendo com que esse processo ganhe naturalmente outra dinâmica.

B - O futuro do Portimonense, ao nível do Marketing, passa por onde?

Nuno Silva - Temos a consciência de que temos um caminho longo a percorrer, se pudermos desfrutar de outro tipo de condições económicas. O presidente do clube e esta direcção têm feito um bom trabalho de recuperação financeira, mas quando essa missão estiver controlada, teremos de olhar para o marketing com outros olhos, nomeadamente no investimento monetário que será necessário fazer. Sabemos bem por onde queremos ir. Maior reforço nas parcerias que elevem a nossa notoriedade; desenvolvimento de novos produtos de merchandising; incremento do número de sócios; reforço da presença nas redes sociais; reforçar o conceito do Portimonense enquanto bom parceiro de investimento, com planos de investimento perceptíveis e coerentes; apostar fortemente no nicho dos sócios mais novos, isto é, levar o clube às escolas; dinamizar um dos maiores pedidos que temos feito que será a loja do clube (brevemente no estádio remodelado); projectar cada vez mais o nosso sítio na Internet com as características que conhecemos hoje, com um elogio ao bom trabalho feito pelo Lúcio Sacristão, aumentando ainda as parcerias on-line como é o caso da Voz Desportiva; reforçar a identidade do Portimonense enquanto clube para os sócios e simpatizantes, mas também, e de uma forma muito particular para com a comunidade social e empresarial que o envolve.

Capitão quer conquistar os três pontos ao campeão

Ricardo Pessoa personifica a moral que reina entre os jogadores do Portimonense: sem medo, acredita que é possível vencer o Benfica, embora esteja consciente das dificuldades

A motivação dos "guerreiros" que entram no campo do Estádio Algarve, este domingo, para defrontar o Benfica, "está em níveis bem altos", garantiu esta semana o capitão da equipa Ricardo Pessoa em entrevista ao jornal "Record".

A justificação para tamanha quantidade de energia positiva entre os jogadores do Portimonense é simples: "muitos dos jogadores deste plantel nunca defrontaram um grande", observou.

Embora Pessoa reconheça que "costuma dizer-se que estes encontros não são do nosso campeonato", o capitão portimonense afiança que, no balneário alvinegro, "não pensamos assim e faremos tudo para somar pontos".

Muito embora tenham pela frente o campeão nacional e seja a primeira vez que enfrentam um dos clubes grande nesta época, os jogadores estão focados no produto de uma eventual vitória e no contributo desses três pontos para assegurar uma posição confortável na tabela da I Liga. "Queremos

ficar com eles, sabendo das dificuldades que nos esperam", disse.

Acontece que o capitão admite que em jogo vai estar muito mais do que os três pontos da classificação, uma vez que derrotar o Benfica "representará um importante acréscimo anímico e um tónico para as jornadas vindouras".

Será, ainda assim, uma tarefa "difícil". Ricardo Pessoa reconhece "o poderio do campeão nacional", mas está convicto que "exploraremos as nossas chances..."

Na entrevista, o capitão abordou ainda a "inconstância" que, para já, tem caracterizado o desempenho do Portimonense neste regresso à I Liga. Daí que, para Ricardo Pessoa, a prestação não tenha que ser vistosa. Para ele, o importante é ganhar ao Benfica.

"Estamos a trabalhar bem, procurando corrigir os erros entretanto detetados, e todos sentimos a equipa a crescer, bem melhor que há uns meses", concluiu.



A FABRICA
SELF SERVICE

euro docepaõ

PRAIA DA ROCHA • QUINTA DO AMPARO • MERCADO MUNICIPAL

SEDE: Zona Industrial Pedra Mourinha, 8500-335 Portimão
TEL: 282 400 170 • Fax: 282 485 076 • TELM: 919 792 663



HONDA
The Power of Dreams

Penedo & Filhas, Lda.

- Reparador Autorizado Honda
- Auto Multimarcas
- Assistência Peças
- Chapa e Pintura
- Reparação de A/C
- Reparações eléctricas
- Compra e venda de usados

10% Desconto em todos os serviços
(com a apresentação deste anúncio!)

Oficina: Zona Ind. Coca Maravilhas, Lote 55,
8500-483 Portimão

Tel. 282 475 970 | Email: penedo.filhas@sapo.pt

HORÁRIO:

09h às 12h30 | 14h às 18h30 Segunda a Sexta (excepto Feriados)



**HPP CLÍNICA
INFANTE**

A Clínica Infante é uma extensão do
Hospital S. Gonçalo de Lagos

- Atendimento Clínica Geral sem
marcação,
- Enfermagem ao domicílio,
- Fisioterapia e Consultas de
várias especialidades.

**Vantagens exclusivas
para os Sócios do clube**

Av. Miguel Bombarda, Nº 23 - 1º, 8500 Portimão
(Junto ao Continente e Cinemas de Portimão)

Tel. 282 459 284 | www.hppsauade.pt



**A imobiliária
em que mais portugueses confiam**



PORTIMÃO

V3 remodelada com 3 WC e
garagem. Terraço de 50m2.
Localizada em zona tranquila.

12908

€ 179 500



PRAIA DA ROCHA

T1, mobilado e equipado, com
boas áreas, a cerca de 400 metros
da praia.

12910

€ 79 000



PORTIMÃO

T2 com garagem, despensa e
arrecadação.
Próximo da zona ribeirinha

13079

€ 65 000



PRAIA DA ROCHA

T2 perto da praia com 2 WC.
Cozinha independente. Excelente
oportunidade de negócio.

13130

€ 100 000



PORTIMÃO

T3 com 2 WC bem conservado
com óptima localização perto de
comércio e serviços.

13064

€ 96 900



PORTIMÃO

T2 semi novo, 2 WC, com garagem
e ampla varanda. Localização
tranquila e de bons acessos.

13182

€ 122 900

Cada Loja é jurídica e financeiramente independente. 001 026

ERA PORTIMÃO - ROCHA

VERTIGEM Mediação Imobiliária, Lda
Estrada da Rocha Lote 8 Loja A
Praia da Rocha - Portimão

t. 282 425 641

portimao@era.pt

www.era.pt/portimao

Exposição mostra taça oferecida por Manuel Teixeira Gomes ao Portimonense

Museu de Portimão recorda o estadista e a importância da fundação do clube na sociedade do início do séc. XX, em Portimão.

A taça oferecida em 1924 pelo então presidente da República ao Portimonense integra as exposições "Manuel Teixeira Gomes: Entre Dois Séculos e Dois Regimes" e "Portimão nos Alvores do século XX", dedicadas à cidade e ao percurso do estadista de origem portimonense, patente no Museu de Portimão.

A oferta presidencial, bem como fotografia da equipa que a recebeu, pretendem mostrar o envolvimento de Manuel Teixeira Gomes com a cidade que o viu nascer, bem como a importância da fundação do clube na sociedade de então.

A fundação do Portimonense é destacada na secção dedicada ao início do século XX, intitulada "1900-1925 Novos Clubes e Colectividades", onde é recordada a iniciativa de José Pearce de Azevedo na criação do clube a 15 de agosto de 1914, assim como o facto da loja do mestre sapateiro Amadeu Figueiras d'Andrade, o primeiro sócio do Portimonense, situada na Rua de Santa Isabel, ter funcionado como primeira sede do clube, e do aterro do cais ter sido o local onde se disputaram os primeiros jogos de futebol em Portimão.



Destaque também para a transição entre o regime monárquico e republicano e o percurso do estadista no exílio, assim como objectos decorativos e móveis utilizados pelo Teixeira Gomes em Londres e um telégrafo usado na época, através do qual recebeu na sua terra natal, a notícia da Implantação da República em Lisboa.

As exposições estão patentes nas Salas de Exposições Temporárias do Museu de Portimão, e, por integrarem as comemorações nacionais do 150º Aniversário do Nascimento de Manuel Teixeira Gomes, são de entrada gratuita.

www.loja-autoalbufeira.com

Usados C/ Garantia

LOJA AUTO
comércio de automóveis

Telf. 289 501 176 - bc@loja-autoalbufeira.com

1ª JORNADA (15-08-2010) | 16ª JORNADA (16-01-2011)

2ª JORNADA (22-08-2010) | 17ª JORNADA (23-01-2011)

3ª JORNADA (29-08-2010) | 18ª JORNADA (06-02-2011)

RIO AVE	0	vs	1	NACIONAL	vs	RIO AVE	V.SETÚBAL	0	vs	0	SP.BRAGA	vs	V.SETÚBAL	RIO AVE	0	vs	2	FC PORTO	vs	RIO AVE
MARÍTIMO	0	vs	1	V.SETÚBAL	vs	MARÍTIMO	NACIONAL	1	vs	2	BENFICA	vs	NACIONAL	NACIONAL	1	vs	3	V.GUIMARÃES	vs	NACIONAL
SP.BRAGA	3	vs	1	PORTIMONENSE	vs	SP.BRAGA	V.GUIMARÃES	0	vs	0	RIO AVE	vs	V.GUIMARÃES	SP.BRAGA	1	vs	0	MARÍTIMO	vs	SP.BRAGA
P.FERREIRA	1	vs	0	SPORTING	vs	P.FERREIRA	U.LEIRIA	0	vs	0	P.FERREIRA	vs	U.LEIRIA	P.FERREIRA	2	vs	2	PORTIMONENSE	vs	P.FERREIRA
NAVAL	0	vs	1	FC PORTO	vs	NAVAL	ACADÉMICA	1	vs	1	OLHANENSE	vs	ACADÉMICA	NAVAL	1	vs	3	SPORTING	vs	NAVAL
BEIRA-MAR	0	vs	0	U.LEIRIA	vs	BEIRA-MAR	FC PORTO	3	vs	0	BEIRA-MAR	vs	FC PORTO	BEIRA-MAR	2	vs	1	ACADÉMICA	vs	BEIRA-MAR
OLHANENSE	0	vs	1	V.GUIMARÃES	vs	OLHANENSE	PORTIMONENSE	0	vs	1	NAVAL	vs	PORTIMONENSE	OLHANENSE	1	vs	0	U.LEIRIA	vs	OLHANENSE
BENFICA	1	vs	2	ACADÉMICA	vs	BENFICA	SPORTING	1	vs	2	MARÍTIMO	vs	SPORTING	BENFICA	3	vs	0	V.SETÚBAL	vs	BENFICA

4ª JORNADA (12-09-2010) | 19ª JORNADA (13-02-2011)

5ª JORNADA (19-09-2010) | 20ª JORNADA (20-02-2011)

6ª JORNADA (26-09-2010) | 21ª JORNADA (27-02-2011)

V.SETÚBAL	0	vs	0	BEIRA-MAR	vs	V.SETÚBAL	RIO AVE	2	vs	2	ACADÉMICA	vs	RIO AVE	V.SETÚBAL	1	vs	0	P.FERREIRA	vs	V.SETÚBAL
MARÍTIMO	1	vs	1	P.FERREIRA	vs	MARÍTIMO	NACIONAL	0	vs	2	FC PORTO	vs	NACIONAL	MARÍTIMO	0	vs	1	BENFICA	vs	MARÍTIMO
V.GUIMARÃES	2	vs	1	BENFICA	vs	V.GUIMARÃES	V.GUIMARÃES	1	vs	0	U.LEIRIA	vs	V.GUIMARÃES	SP.BRAGA	3	vs	1	NAVAL	vs	SP.BRAGA
U.LEIRIA	2	vs	1	NACIONAL	vs	U.LEIRIA	P.FERREIRA	2	vs	2	SP.BRAGA	vs	P.FERREIRA	U.LEIRIA	1	vs	0	RIO AVE	vs	U.LEIRIA
ACADÉMICA	3	vs	0	NAVAL	vs	ACADÉMICA	NAVAL	0	vs	0	V.SETÚBAL	vs	NAVAL	ACADÉMICA	3	vs	1	V.GUIMARÃES	vs	ACADÉMICA
FC PORTO	3	vs	2	SP.BRAGA	vs	FC PORTO	BEIRA-MAR	1	vs	1	MARÍTIMO	vs	BEIRA-MAR	FC PORTO	2	vs	0	OLHANENSE	vs	FC PORTO
PORTIMONENSE	3	vs	1	RIO AVE	vs	PORTIMONENSE	OLHANENSE	2	vs	0	PORTIMONENSE	vs	OLHANENSE	PORTIMONENSE	1	vs	0	BEIRA-MAR	vs	PORTIMONENSE
SPORTING	0	vs	0	OLHANENSE	vs	SPORTING	BENFICA	2	vs	0	SPORTING	vs	BENFICA	SPORTING	1	vs	1	NACIONAL	vs	SPORTING

7ª JORNADA (03-10-2010) | 22ª JORNADA (06-03-2011)

8ª JORNADA (24-10-2010) | 23ª JORNADA (13-03-2011)

9ª JORNADA (31-10-2010) | 24ª JORNADA (20-03-2011)

RIO AVE	0	vs	0	MARÍTIMO	vs	RIO AVE	V.SETÚBAL	vs	V.GUIMARÃES	vs	V.SETÚBAL	RIO AVE	vs	SP.BRAGA	vs	RIO AVE
NACIONAL	3	vs	1	PORTIMONENSE	vs	NACIONAL	MARÍTIMO	vs	NAVAL	vs	MARÍTIMO	NACIONAL	vs	V.SETÚBAL	vs	NACIONAL
V.GUIMARÃES	1	vs	1	FC PORTO	vs	V.GUIMARÃES	SP.BRAGA	vs	OLHANENSE	vs	SP.BRAGA	V.GUIMARÃES	vs	PORTIMONENSE	vs	V.GUIMARÃES
U.LEIRIA	2	vs	1	ACADÉMICA	vs	U.LEIRIA	P.FERREIRA	vs	BEIRA-MAR	vs	P.FERREIRA	U.LEIRIA	vs	SPORTING	vs	U.LEIRIA
NAVAL	1	vs	2	P.FERREIRA	vs	NAVAL	ACADÉMICA	vs	NACIONAL	vs	ACADÉMICA	ACADÉMICA	vs	FC PORTO	vs	ACADÉMICA
BEIRA-MAR	1	vs	1	SPORTING	vs	BEIRA-MAR	FC PORTO	vs	U.LEIRIA	vs	FC PORTO	BEIRA-MAR	vs	NAVAL	vs	BEIRA-MAR
OLHANENSE	3	vs	1	V.SETÚBAL	vs	OLHANENSE	PORTIMONENSE	vs	BENFICA	vs	PORTIMONENSE	OLHANENSE	vs	MARÍTIMO	vs	OLHANENSE
BENFICA	1	vs	0	SP.BRAGA	vs	BENFICA	SPORTING	vs	RIO AVE	vs	SPORTING	BENFICA	vs	P.FERREIRA	vs	BENFICA

10ª JORNADA (07-11-2010) | 25ª JORNADA (03-04-2011)

11ª JORNADA (14-11-2010) | 26ª JORNADA (10-04-2011)

12ª JORNADA (28-11-2010) | 27ª JORNADA (17-04-2011)

V.SETÚBAL	vs	RIO AVE	vs	V.SETÚBAL	RIO AVE	vs	P.FERREIRA	vs	RIO AVE	V.SETÚBAL	vs	ACADÉMICA	vs	V.SETÚBAL
MARÍTIMO	vs	U.LEIRIA	vs	MARÍTIMO	NACIONAL	vs	MARÍTIMO	vs	NACIONAL	MARÍTIMO	vs	V.GUIMARÃES	vs	MARÍTIMO
SP.BRAGA	vs	BEIRA-MAR	vs	SP.BRAGA	V.GUIMARÃES	vs	SP.BRAGA	vs	V.GUIMARÃES	SP.BRAGA	vs	NACIONAL	vs	SP.BRAGA
P.FERREIRA	vs	NACIONAL	vs	P.FERREIRA	U.LEIRIA	vs	V.SETÚBAL	vs	U.LEIRIA	P.FERREIRA	vs	OLHANENSE	vs	P.FERREIRA
NAVAL	vs	OLHANENSE	vs	NAVAL	ACADÉMICA	vs	SPORTING	vs	ACADÉMICA	NAVAL	vs	RIO AVE	vs	NAVAL
FC PORTO	vs	BENFICA	vs	FC PORTO	FC PORTO	vs	PORTIMONENSE	vs	FC PORTO	BEIRA-MAR	vs	BENFICA	vs	BEIRA-MAR
PORTIMONENSE	vs	ACADÉMICA	vs	PORTIMONENSE	OLHANENSE	vs	BEIRA-MAR	vs	OLHANENSE	PORTIMONENSE	vs	U.LEIRIA	vs	PORTIMONENSE
SPORTING	vs	V.GUIMARÃES	vs	SPORTING	BENFICA	vs	NAVAL	vs	BENFICA	SPORTING	vs	FC PORTO	vs	SPORTING

13ª JORNADA (05-12-2010) | 28ª JORNADA (01-05-2011)

14ª JORNADA (19-12-2010) | 29ª JORNADA (08-05-2011)

15ª JORNADA (09-01-2011) | 30ª JORNADA (15-05-2011)

RIO AVE	vs	BEIRA-MAR	vs	RIO AVE	V.SETÚBAL	vs	SPORTING	vs	V.SETÚBAL	RIO AVE	vs	OLHANENSE	vs	RIO AVE
NACIONAL	vs	NAVAL	vs	NACIONAL	MARÍTIMO	vs	PORTIMONENSE	vs	MARÍTIMO	NACIONAL	vs	BEIRA-MAR	vs	NACIONAL
V.GUIMARÃES	vs	P.FERREIRA	vs	V.GUIMARÃES	SP.BRAGA	vs	ACADÉMICA	vs	SP.BRAGA	V.GUIMARÃES	vs	NAVAL	vs	V.GUIMARÃES
U.LEIRIA	vs	SP.BRAGA	vs	U.LEIRIA	P.FERREIRA	vs	FC PORTO	vs	P.FERREIRA	U.LEIRIA	vs	BENFICA	vs	U.LEIRIA
ACADÉMICA	vs	MARÍTIMO	vs	ACADÉMICA	NAVAL	vs	U.LEIRIA	vs	NAVAL	ACADÉMICA	vs	P.FERREIRA	vs	ACADÉMICA
FC PORTO	vs	V.SETÚBAL	vs	FC PORTO	BEIRA-MAR	vs	V.GUIMARÃES	vs	BEIRA-MAR	FC PORTO	vs	MARÍTIMO	vs	FC PORTO
PORTIMONENSE	vs	SPORTING	vs	PORTIMONENSE	OLHANENSE	vs	NACIONAL	vs	OLHANENSE	PORTIMONENSE	vs	V.SETÚBAL	vs	PORTIMONENSE
BENFICA	vs	OLHANENSE	vs	BENFICA	BENFICA	vs	RIO AVE	vs	BENFICA	SPORTING	vs	SP.BRAGA	vs	SPORTING

CHURRASQUEIRA GUERREIRO

RESTAURANTE • TAKE AWAY



LOCAL COM ACESSIBILIDADE



A nossa especialidade é o frango na Brasa

TEMOS TAMBÉM:

Febras
Entrecosto
Entremeada
Espetadas de Porco ou Vaca

Salsichas de Porco
Costeletas de Porco
Costeletas de Porco Preto
Secretos de Porco Preto

Costeletas de Novilho
Picanha
Bacalhau na Brasa
Filetes de Pescada Fritos

urb. Quinta de S. Pedro, lote 13, **BOAVISTA** . 8500 Portimão . Tel. **282 412 742**





O especialista do pneu

SERVIÇOS:

PNEUS
BATERIAS
EQUILIBRAGENS
REPARAÇÃO DE PNEUS
JANTES
ÓLEO
MUDANÇA DE ÓLEO
FILTROS
REVISÕES
MECÂNICA
REPARAÇÕES E MONTAGEM DE MATERIAL ELÉCTRICO AUTO
CARREGAMENTO AR CONDICIONADO
ESCOVAS LIMPA VIDROS
LÂMPADAS
REVISÕES PRÉ-INSPECÇÃO
JANTES



CONTACTOS:

SEDE:

Rua do Colégio
8150 S. Brás de Alportel
Tel. +351 289 840 840
Fax +351 289 840 849

FILIAL FARO:

Estrada Sr.ª da Saúde 58
8000 Faro
Tel. +351 289 887 200
Fax +351 289 887 209

FILIAL PORTIMÃO:

Alto Alfarrobal Lt. 59, Pedra Mourinha
8500 Portimão
Tel. +351 282 484 428
Fax +351 282 484 495